

# RÉPONDRE AUX APPELS D'OFFRE

## Sécuriser les marchés de travaux

### Public

Services commerciaux  
Services juridiques  
Etudes de prix  
Services travaux  
Maîtrise d'ouvrage  
Maîtrise d'œuvre  
Promotion immobilière  
Pilotage de projets  
Bureaux d'études  
Autres

### Pré requis

Validé avec le client

### Intervenants

Formateurs, experts dans le domaine et sélectionnés selon des critères stricts

### Indices de réussite

Satisfaction des stagiaires > 90%  
Atteinte des objectifs pédagogiques > 85%

### Évaluation de la formation

Fiche d'appréciation

### Durée

1 jour (7 heures)

SESSION	DATE	TARIF
A DISTANCE	30/01/2025	440 € HT
MARSEILLE	18/04/2025	750 € HT *
PARIS	03/06/2025	750 € HT *
A DISTANCE	16/09/2025	440 € HT
PARIS	08/12/2025	750 € HT *
Autres Régions	A définir	750 € HT *

\* 600 € HT à partir de 3 inscriptions

Contact référent handicap :

Jean-Charles DU BELLAY : 01.40.69.52.75

Existe en intra ou sur mesure – Contact :

[infos@btpserv.com](mailto:infos@btpserv.com) – 01 40 69 58 89

### Objectifs

Maîtriser les règles de passation et d'exécution des marchés de travaux  
Savoir analyser une offre  
Savoir répondre aux appels d'offre  
Anticiper et optimiser la gestion contractuelle

### Contenu

#### Connaître les principes de base des marchés de travaux

- Définition des marchés publics et privés
- Les marchés classiques de travaux
- Les marchés globaux : la conception réalisation, les marchés de performance, les marchés de partenariat

#### La passation des marchés de travaux : modes de dévolution de consultation

- MAPA et appel d'offre
- La procédure concurrentielle avec négociation
- Le dialogue compétitif
- Spécificités de la réponse à la consultation

#### Analyser le dossier de consultation

- Analyser le dossier de consultation des entreprises
- Se poser les bonnes questions pour répondre à un appel d'offres

- Anticiper certains aspects pratiques
- Les pièces contractuelles et non-contractuelles du marché
- Identifier et gérer les clauses abusives

#### Savoir répondre aux appels d'offre - Anticiper la gestion des marchés

- Rédiger le dossier de l'offre
- Recevabilité de la candidature
- Aptitude à exercer l'activité professionnelle
- Conditions relatives aux capacités économiques et financières
- Conditions relatives aux capacités techniques et professionnelles
- Connaître les critères d'évaluation : critères et les sous-critères
- Analyser et maîtriser les notions de performance
- Identifier et gérer les contradictions des pièces de marché
- L'importance des questions-réponses
- Le mémoire technique

#### Moyens et méthodes pédagogiques

- Apports théoriques
- Echanges avec les participants
- Supports PowerPoint
- Annexes...

FC01/2025